

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **LUIGI IAZZETTA**

Indirizzo ~~CORSO MEDICO DI SAN VITO 1/A GUIDA PORTICE NA~~

Telefono ~~382888474~~

Fax

E-mail ~~luigi.iazetta02@gmail.com~~

Nazionalità **ITALIANA**

Data di nascita **20 GIUGNO 1997 NAPOLI 80136**

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da - a) OTTOBRE 2017 a DICEMBRE 2017
• Nome e indirizzo del datore di lavoro AFFILIATO TECNO CASA SUBITO CASA S.R.L. VIA GUIDO MENZINGER 38 NAPOLI 80129
• Tipo di azienda o settore SETTORE IMMOBILIARE
• Tipo di impiego AGENTE IMMOBILIARE
• Principali mansioni e responsabilità FIDELIZZAZIONE, ACQUISIZIONE DELLA CLIENTELA
IMPLEMENTAZIONE DI STRATEGIE DI MARKETING CON CONSEGUENTE INCREMENTO DELLA BASE CLIENTI
GARANZIA DI ELEVATI STANDARD DI SERVIZIO ALLA CLIENTELA

• Date (da - a) GENNAIO 2018 ANCORA IN CORSO
• Nome e indirizzo del datore di lavoro GEOINGEGNERIA S.R.L. PIAZZA MEDAGLIE D'ORO 35 NAPOLI 80128
• Tipo di azienda o settore SETTORE DELL'EDILIZIA, GEOLOGIA E LOGISTICA
• Tipo di impiego ASSISTENTE COMMERCIALE
• Principali mansioni e responsabilità GARANZIA DI ELEVATI STANDARDS DI SERVIZIO ALLA CLIENTELA, ASCOLTANDO CON ATTENZIONE I DUBBI E LE RICHIESTE DEI CLIENTI, IN AFFIANCAMENTO ALL'A.D. .
VALUTAZIONE ED ANALISI INIZIALE DEL CLIENTE PER LA FORMULAZIONE DELLE OFFERTE COMMERCIALI.
RICERCHE DI MERCATO PER ACQUISIZIONE DI UN MAGGIOR NUMERO DI CLIENTELA (IMPRESE PRIVATE) ATTRAVERSO CONTATTI DIRETTI ED INDIRETTI.
UFFICIO GARE D'APPALTO IN AMBITO EDILIZIO GEOINGEGNERIA S.R.L.
AFFIANCAMENTO GESTIONE IMPIANTI CARBURANTI GEOINGEGNERIA S.R.L.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (da - a)
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
• Qualifica conseguita
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
DA APRILE 2020
ALAC - ASSOCIAZIONE AMMINISTRATORI DI CONDOMINIO
CORSO 72 ORE PER ISCRIZIONE ALL'ALBO DEGLI AMMINISTRATORI DI CONDOMINIO
AMMINISTRATORE DI CONDOMINIO

• Date (da - a) SETTEMBRE 2018

ULTERIORI INFORMAZIONI

RIEPILOGO PROFESSIONALE:

OPERATORE COMMERCIALE NEL SETTORE DEL MARKETING.

COMUNICATORE DINAMICO CHE SUPERA GLI OBIETTIVI AZIENDALI.

FORTE PROPENSIONE ALL'APPRENDIMENTO ED ALLA CONOSCENZA DI NUOVI AMBITI LAVORATIVI.

VENDITE- INCREMENTO DELLE VENDITE CONSEGUITO IN UN ANNO.

COLLABORAZIONE CON IL TEAM LEADER PER LO SVILUPPO DI NUOVE ATTIVITA' E

L'ACCRESCIMENTO DI FATTURATO ANNUO.

COMUNICAZIONE DIRETTA ED INDIRECTA CON LA CLIENTELA.

FIDELIZZAZIONE DEL CLIENTE

IL SOTTOSCRITTO ACCONSENTE ALL'USO DEL PRESENTE CURRICULUM AI SENSI DELLA NORMATIVA IN VIGORE SULLA PRIVACY, PER FINALITA' CONNESSE ALLA NECESSARIA PREVENTIVA PRESENTAZIONE DEL SOTTOSCRITTO.

IN FEDE ,

LUIGI IAZZETTA

